



ATA DA SESSÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO DELIBERATIVO DO CLUBE DO REMO, REALIZADA EM 06 DE MAIO DE 2019.

1 - Data, Hora e Local da Realização:

Ao sexto dia do mês de maio do ano de dois mil e dezenove, na sede social do Clube do Remo, localizada na Av. Nazaré, 962, Belém-PA, reuniu-se ordinariamente o Conselho Deliberativo do Clube do Remo, sob a presidência do conselheiro Angelo Demetrius de A. Carrascosa.

2 - Composição da Mesa Diretora:

A mesa diretora do CONDEL foi composta pelos seguintes conselheiros: Angelo Carrascosa – Presidente, Fabio Cebolão – Vice-Presidente, Marcos Lobato – 1º Secretário, Antonio Marçal – 2º secretário, Fábio Bentes – Presidente do CODIR e o Dr. Manoel Ribeiro – Grande Benemérito.

3 - Composição do Plenário:

O plenário foi composto pelos membros eleitos (Conselheiros) e membros natos (Grandes Beneméritos, Beneméritos e ex-presidentes do CONDEL e CODIR) cujas assinaturas constam nos respectivos livros de presença.

4 - Abertura e Informes:

- O registro de presença foi feito pela secretária do CONDEL, Raíssa Gama. Ao abrir a sessão, o Presidente do CONDEL, Angelo Demetrius de A. Carrascosa destacou a pauta única, qual seja:

Pauta:

1. Discussão e eventual deliberação sobre a empresa que fornecerá material esportivo ao Clube.

5 - Plenário:

Ao iniciar a sessão o presidente do CONDEL, Angelo Carrascosa, pediu para que todos os membros do Conselho Deliberativo tomassem assento e começou sua explanação lendo os expedientes recebidos pela mesa. Apresentou a ata da reunião anterior explanando que recebeu algumas ponderações e propostas de alteração, e perguntou se havia mais algum membro do Conselho que quisesse fazer alguma objeção, não havendo nenhuma a ata foi aprovada e será reenviada com as alterações propostas no mesmo e-mail da próxima ata. Prosseguiu o presidente da mesa explanando sobre um documento recebido, do conselheiro Luiz Carlos Moura, fazendo questionamentos sobre um jogo do clube do remo. Este documento foi encaminhado ao CODIR para que desse as explicações sobre os questionamentos feitos até a data da reunião vigente. O Presidente do CODIR respondeu dizendo que as dúvidas foram lançadas sobre um borderô de um jogo do *Remo x Independente*, realizado no dia 14 de abril, mas que o mando de campo foi do time

SEDE SOCIAL

Av. Nª Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



Independente, o conselheiro já está ciente e fará os questionamentos referentes a outra ata. A mesa do CONDEL recebeu também um pedido de licença do conselheiro Mauro Pontes, o qual fará uma viagem em que precisará ficar ausente por 2 meses. Foi recebida uma correspondência da Diretora de voleibol, Vera Frago Alves, a qual solicita ajuda deste Conselho com aporte financeiro para a compra de 10 bolas, cada bola custando 300 reais, somando então o aporte de 3 mil reais. O Presidente do CONDEL explicou que no momento não há possibilidade de dispor desse valor, mas que por uma questão de equidade o CONDEL poderia contribuir com o valor de 900 reais, mesmo valor disponibilizado à diretoria de basquete. Não havendo nenhuma objeção, o aporte ficou aprovado pelo conselho. O presidente do CONDEL aproveitou para expor que após a reforma dos banheiros feitas pelo conselho, ainda era ruim o acesso ao banheiro masculino em tempos de chuva, e por isso o Conselho Deliberativo mandou fazer uma proteção para que não mais pegassem chuva ao acessar o banheiro. Por fim, o presidente da mesa explanou sobre a última correspondência recebida, mas que por uma dúvida estatutária ele encaminharia à Comissão de assuntos legislativos e estatutários antes de dar o encaminhamento pela mesa.

Não havendo mais nenhuma correspondência, o presidente da mesa passou para a discussão da pauta única, qual seja: discussão e eventual deliberação sobre a empresa que fornecerá material esportivo ao clube. Na última reunião, reunião extraordinária, foi discutido modelos de negócio. Viram que o Clube do Remo estava evoluindo quando o assunto é o fornecimento do material esportivo e estavam a um passo de alcançar um patamar maior. Disse que foi aprovado um modelo de negócio que possibilita a nova fornecedora, visto que final do ano acaba o contrato com a Topper, ou seja, não estava em discussão a rescisão antecipada da Topper, estava em discussão quem forneceria o material ao final do contrato com a Topper; se a própria Topper continuaria; se haveria uma nova fornecedora ou se chegaria a marca própria; e ficou aprovado que o modelo de negócio poderia até chegar a marca própria, mas poderia ser uma nova fornecedora e a própria Topper. A Topper foi notificada sobre as propostas existentes, sendo formada uma comissão que trabalhou arduamente a fim de contribuir da melhor forma possível na análise das propostas e fomentando outras propostas para que pudessem deliberar sobre a melhor entre elas. Então, passou a palavra para o CODIR e a comissão para que pudessem ver o avanço do trabalho, o resultado e eventualmente pudessem discutir e deliberar a próxima fornecedora de material esportivo do clube.

Tomou posse da palavra o membro da comissão Alessandro Silva. Ele apresentou os outros membros da comissão, Ofir Nobre, Ivanovich Santos, Rafael Dahás e Afonso Monteiro. Ele explicou que a comissão reuniu diversas vezes com os membros e com o presidente do Clube, e com os representantes legais das empresas que tinham propostas ao Clube. Explanou que analisaram com muita cautela todas as propostas levantando os prós e os contras de cada uma.

O membro da comissão, Ofir, tomou posse da palavra a fim de explanar sobre as questões jurídicas das propostas. Ele expôs que existe um contrato vigente com a Topper o qual terminará em dezembro de 2019. Uma das preocupações da comissão e do CODIR foi que se respeitasse o direito de preferência previsto nesse contrato com a Topper. Esta previsto que o Clube notifique a empresa caso houvesse outra proposta ou o desinteresse de continuar o contrato no ano seguinte. A notificação foi feita. O prazo contratual de 5 dias foi

SEDE SOCIAL

Av. N^o Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



prolongado para 15 dias a pedido da própria Topper, com o consentimento do CODIR e da comissão, e ainda assim o prazo não foi respeitado. O clube respeitou o direito de preferência, a empresa se manteve inerte, não apresentou nada, e por isso a comissão se sentiu na liberdade de mostrar a todos as outras propostas apresentadas ao Clube, as quais seriam explanadas pelo membro da comissão Rafael Dahás.

Tomou posse o membro da comissão, Rafael, cumprimentando a todos da mesa e da plenária, e depois explanou sobre o assunto. Disse que pela última reunião entendeu que ficou aprovado um modelo de negócio onde o clube receberia um percentual superior ao que é recebido hoje em termos de venda, o fornecimento do enxoval, especificamente, seria adquirido através da aquisição de um custo avaliado e trabalhado pelo CODIR, onde ele vai avaliar o material que será colocado, entre outras questões que ficariam a mercê da gestão atual avaliar. Primeiro expôs 2 propostas que foram logo desconsideradas por não atingirem o percentual aprovado na última reunião. A 1ª foi a Super Bolla, que apresentou um royalties de 22%, ou seja, não levaram a frente porque não tiveram como aumentar esse percentual. A outra empresa foi a Tecnotextil, que hoje fornece o material da Topper para o Clube, e que apresentou um percentual de 20%, também abaixo do que foi aprovado na reunião anterior. Com base na proposta apresentada de 35% apresentada pela empresa Bomache, a comissão foi ao mercado com a ajuda de alguns conselheiros e Beneméritos, solicitaram a visita dos responsáveis pela empresa. O CODIR de uma forma muito amigável convidou a comissão para todas as reuniões. Expôs que conseguiram algo superior ao que havia sido apresentado, a proposta inicial foi da empresa Bomache, e a comissão levou uma outra proposta que já tinham no clube, mas em um percentual inferior. A proposta era da empresa Kappa, uma empresa italiana que está no mercado nacional, a qual fechou com times como o Vitória e o Botafogo, não sendo necessário explicar tanto sobre a solidez da empresa visto que todos tinham conhecimento. A empresa ofereceu 35.9% de royalties. O membro Rafael explanou ainda que uma das outras condições que foram aferidas foi o percentual de “empréstimo” em termos de antecipação financeira, de 450 mil reais, oferecido pela Bomache de forma imediata, sem juros. Ele explicou que conseguiram esse valor também com a Kappa, que de uma certa forma subsidia isso em algumas necessidades, por exemplo, ela antecipa o valor após um mês do fechamento do contrato. Com base nessa informação e pela necessidade que foi exposta na proposta inicial, solicitaram a Kappa que antecipasse também de forma imediata o valor, após assinatura do contrato, o executivo da Kappa respondeu que forneceria essa antecipação quando necessário, e assumiria o custo de 2% ao mês em termos caso o Clube necessite. Uma das coisas que também diverge da proposta anterior é que a Kappa repassa, independente do período do ano, 1000 camisas ao clube, de forma bonificada. Por fim, expôs que essas haviam sido as 4 propostas recebidas, o trabalho foi bem exaustivo em relação a isso e que deixavam as 2 empresas com as melhores propostas para serem avaliadas e deliberadas conforme a necessidade do Clube.

Antes de abrir para perguntas, o presidente do CODIR pediu para fazer algumas contribuições. Ele explicou que a proposta da Kappa, inicial, era bem abaixo e depois que o CONDEL aprovou o modelo de negócio a empresa resolveu fazer uma proposta maior. Explicou também sobre a antecipação dos 450 mil, expondo que eles se comprometeram em correr atrás junto ao Clube, mas não se comprometeram em antecipar, logo não havia garantia formal que antecipariam esse valor, mas que estavam tentando fechar algumas

SEDE SOCIAL

Av. Nª Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



coisas para dar uma posição ao Clube. Explicou que em comum acordo, o Conselho Diretor e a comissão, lembrando que estavam dispostos a discutir e debater o tema, haviam chegado a uma conclusão que, em virtude da proposta ser mais interessante, se a Kappa conseguir a antecipação junto a uma instituição financeira e integralizar o valor da forma como está sendo solicitado, acham a proposta mais interessante. Não acontecendo dessa forma a Bomache se torna mais interessante.

O presidente do CONDEL, Angelo Carrascosa, parabenizou a exposição feita pela comissão e as contribuições feitas pelo presidente do CODIR. Disse que em conversa com o presidente do CODIR, Fábio, explanou que a construção coletiva é sempre mais trabalhosa, no entanto, mais legítima. Disse que o presidente do Clube teve a boa intenção e iniciativa de ir atrás de um bom negócio. Quando a comissão foi atrás, conseguiu aperfeiçoar esse bom negócio conseguido pelo Codir e por isso tinham em mãos 2 opções para discutir e deliberar.

A mesa do CONDEL abriu as inscrições para debate acerca da pauta. O primeiro inscrito foi o Benemérito Moacyr Gomes o qual perguntou sobre o adiantamento de 450 mil reais, que pelo que havia sido exposto esse adiantamento era para agilizar a reabertura do Baenão, mas entende que esse problema estaria resolvido com a antecipação da venda dos ingressos do jogo de reabertura, portanto, perguntou se ainda era pertinente o adiantamento do valor supracitado. O presidente do CODIR respondeu que dentro do planejamento da atual gestão, havendo o sucesso das vendas o Clube reverteria o valor para outras necessidades financeiras do Clube, por exemplo, o Juiz aumentou a parcela do bloqueio por jogo, entre outras necessidades como folha de pagamento. Explicou ainda que a antecipação desse dinheiro não compromete o próximo mandato, será abatido no mandato atual.

Em seguida, o conselheiro Domingos Renato tomou posse da palavra questionando sobre a doação das mil camisas que consta na proposta da Kappa. O presidente do CODIR esclareceu que a Kappa vai doar as mil camisas para que o Clube use e venda da forma que preferir. Já a Bomache iria realizar várias camisas comemorativas dentro do critério dos 35%. O conselheiro agradeceu a explicação dada pelo presidente e prosseguiu afirmando que isso era um grande diferencial em termos de número, e perguntou se a proposta da Bomache ainda permaneceria sendo a mais interessante ao Clube, caso a Kappa não antecipasse o valor requerido, sendo respondido pelos membros da comissão que sim. O conselheiro explanou que a questão da marca é bastante relevante, que a torcida do Clube é muito forte e que o Clube poderia ter mais vantagens com marca própria, enquadrada na proposta da Bomache. O membro da comissão Alessandro Silva respondeu que entendia a colocação do conselheiro Domingos Renato e disse que a avaliação da comissão foi feita em cima de propostas formais e dados técnicos.

Seguindo com a pauta, o Benemérito Carlos Gama cumprimentou a todos e perguntou ao presidente Fábio se, sendo aprovada a marca própria, qual seria a estratégia montada para a distribuição do material. O presidente do CODIR respondeu que a própria empresa seria responsável por isso, não o Clube, pois o Clube já tem representante local. Explicou que a função do Clube seria acompanhar e fiscalizar. Que nesse processo de marca própria, a empresa fornecedora que ficaria encarregada pela distribuição.

Tomou posse da palavra o conselheiro André Cavalcante o qual disse que a pergunta feita pelo Benemérito Gama foi muito pertinente porque o Clube só irá conseguir ter lucro se tiver uma excelente distribuição. Explanou que o fato da própria empresa arcar com a

SEDE SOCIAL

Av. N^o Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



distribuição é interessante ao Clube, porém, que existia algumas outras condicionantes as quais considerava pertinentes discutir. Explicou que a Bomache tinha apresentado, inclusive, uma possibilidade de tomar conta do varejo, ajudando na questão das lojas e inclusive assumindo a gestão de algumas lojas que quisessem voltar para o Clube. Que assumiria a gestão por um prazo determinado e depois devolveria ao Clube. Uma outra questão que o preocupava é que, quando foi assinado o contrato coma Topper, no período em que estava a frente da gestão do Clube, ele estando em São Paulo aproveitou a oportunidade para conhecer algumas empresas, entre elas a empresa que representa a Kappa no Brasil, e afirmou que a relação com ela é extremamente conturbada, e que qualquer um que pesquisasse sobre isso confirmaria. Falou também sobre capacidade fabril, que a grande vantagem de uma marca própria hoje é a possibilidade de desenvolver projetos especiais. Por fim, disse que antes de decidirem, todos os detalhes deveriam estar bem claros a todos.

Antes de passar a palavra para o próximo conselheiro inscrito, o presidente da mesa Angelo Carrascosa perguntou ao presidente Fábio se a bonificação das mil camisas era proposta apenas da Kappa ou se a Bomache tinha essa proposta também. O Presidente do CODIR, Fábio, respondeu que era proposta apenas da Kappa e que não havia tido nenhuma consulta com a Bomache de igualar essa proposta, o que havia sido conversado era a ideia inicial de colocar 1 ou 2 reais por camisa para fazer um fundo de reserva para a premiação. O membro da comissão, Alessandro, fez uma contribuição explicando que a empresa Kappa fez a proposta de colocar 1 ou 2 reais por camisa também, a fim de criar o fundo de reserva, e além disso se prontificou em dar a bonificação de mil camisas. O outro membro da comissão, Rafael Dahás, contribuiu afirmando que a comissão estava trabalhando com números reais.

O conselheiro Odilardo Silva fez uso da palavra e disse que, apesar de não compor a comissão, o assunto lhe interessou bastante e contribuiu buscando algumas coisas. Disse que ao sentar com a comissão uma das primeiras coisas que questionou foi se já tinham ido atrás dos clientes da Kappa. Um dos membros da comissão respondeu-lhe que sim. Ele disse que foi mais além e andou ligando para as empresas que a Kappa fornecia para verificar o andamento da mesma, e em resumo concluiu que eles têm muito problema de entrega. A mesma coisa fez com a Bomache. Disse que analisando o mercado, acha a proposta da Bomache mais interessante por proporcionar mais autonomia na tomada de decisões. Por exemplo, se o Clube quiser lançar uma camisa da Náutica, poderá lançar e a receita poderá ser da Náutica. Disse que considera uma empresa sólida e que após fazer ligações por conta própria confirmou esse pensamento pessoal.

Após as explanações do conselheiro, o presidente do CODIR expôs que após as falas dos inscritos, e em acordo com a comissão, gostaria de sugerir que, igualando as propostas, fosse colocado em votação quem teria preferência. O presidente do CONDEL respondeu que a sugestão era muito interessante e depois que houvesse o debate poderiam aprovar as condições mínimas para a preferência do negócio, e quem suprisse as condições teria a preferência, pois ninguém tem apego à marca e sim ao Clube do Remo.

Continuando na ordem de inscrições, tomou posse o conselheiro Zezinho afirmando que em reunião anterior o presidente Fábio afirmou que com 450 mil o Baenão reabriria para jogos diurnos. Porém, como está ocorrendo a venda dos ingressos antecipados para a reabertura do Baenão, e sabendo da força da torcida que anseia a reabertura do estádio, todos os ingressos certamente serão vendidos tranquilamente sem depender da antecipação

SEDE SOCIAL

Av. N^o Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



que a Bomache daria para a reabertura, e pelo andar da carruagem gerará mais de 800 mil, e tinha sido dito também que com 750 mil abriria o estádio com os refletores, portanto pensa que o Clube deveria reabrir já com os refletores. Além disso, disse também que a associação à marca tem importância e que a Kappa já é uma marca conhecida, a Bomache não, portanto se há a possibilidade de igualar as propostas acha mais adequado ter a Kappa como marca associada e fornecedora de material esportivo.

Tomou posse a próxima conselheira inscrita, Simone Tupinamba, a qual disse ao Conselheiro Odilardo que ele deveria ter exposto sobre a pesquisa que fez das empresas, e explanou que ela também havia pesquisado e que a empresa Kappa estava assinando com o Botafogo, do Rio de Janeiro e de São Paulo. Disse que o Botafogo do Rio de Janeiro tem a possibilidade de dois banqueiros assumirem a gestão do Clube e está assinando com a Kappa, e disse que nenhum clube grande tem marca própria. Por fim, pediu reflexão sobre os quase 1% a mais que a Kappa está oferecendo e sobre quantas camisas seriam necessárias vender para chegar ao valor de 450 mil. O presidente do CODIR em resposta a conselheira disse que na média de 80 mil que é vendido calcula-se em torno de 70 mil reais a mais esses quase 1% de diferença, na média de venda. Contribuiu ainda afirmando que o time Curitiba já é marca própria e que o Inter estava caminhando para marca própria, que já tem time da série A com marca própria.

Tomou a palavra o conselheiro Renan Bezerra explanando que segundo os dados de 2018, dos todos os clubes da série A, B e C, existem 21 fornecedoras de material esportivo atuando no Brasil, ou seja, o Clube recebeu apenas 4 propostas. Disse não saber se o Conselho Diretor tinha algum projeto mais estruturado para apresentar a essas fornecedoras ou se estavam apenas aguardando as fornecedoras apresentarem suas propostas. Disse que achava pouco estarem discutindo entre 4 fornecedoras considerando que existem mais de 20 no Brasil, e que lhe parecia não haver um projeto estruturado para apresentar para essas fornecedoras. Que a discussão devia ser amadurecida e que estava cedo para decidirem sem apresentar uma proposta para outras fornecedoras. O presidente do CODIR, Fábio Bentes, respondeu ao conselheiro explicando que algumas empresas sinalizaram que teriam interesse. Que o Clube procurou essas empresas as quais não apresentaram nenhuma proposta, como a Umbro e a Pênalti. Essas 4 empresas em discussão foram as empresas que formalizaram, mas outras empresas foram procuradas tanto pelo CODIR como pela comissão. Houve uma busca no mercado inclusive tendo o cuidado com empresas que estão saindo do mercado. O conselheiro Renan agradeceu as explicações do presidente e explanou que não é muito favorável a essas soluções transplantadas levando em consideração o que deu certo em outros clubes, e que as variáveis devem ser todas analisadas, pois o Clube do Remo não tem só o futebol como esporte, como outros clubes.

Tomou a palavra, na ordem de inscrição, o conselheiro Domingos Sávio. Ele disse que faria uma pergunta e em cima da resposta poderia fazer uma proposta. Perguntou até quando o CONDEL tinha que decidir sobre isso. Em resposta a ele, o presidente do CONDEL respondeu que não havia uma data limite e que quanto mais cedo pudessem decidir os valores poderiam ser antecipados para honrarem alguns compromissos. O presidente do CODIR complementou afirmando que a gestão se preocupa com 3 aspectos: 1 – aspecto financeiro; 2 – problemas enfrentados com a Topper; 3 – possibilidade de fazer algo com excelência se for aprovado. Ou seja, após a aprovação o Clube deverá ter um tempo de

SEDE SOCIAL

Av. N^o Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



maturação e desenvolvimento do negócio. O conselheiro Domingos Sávio disse que o Odilardo, o André e a Simone haviam levado outras informações. Logo, sabe que é um trabalho muito difícil, mas sugeriu que poderiam fazer os contatos com os clubes que tem contrato com a Kappa, bem como com a outra empresa. Que o André poderia fornecer os e-mails de quando também fez esse contato para a comissão, para que após esse estudo pudessem decidir. Por fim, disse que apesar da urgência, sua proposta era intensificar o estudo ainda na semana vigente, e decidir numa reunião extraordinária que poderiam marcar na segunda-feira seguinte. O membro da comissão Alessandro Silva respondeu que a comissão analisou as propostas oficiais apresentadas, que a comissão não foi designada a buscar novos parceiros no mercado, a contatar B ou C em nome do Clube do Remo e não o fizeram. As empresas a serem analisadas são Kappa e Bomache, com propostas equivalentes dentro do modelo de negócio, que ou pediriam mais prazo para o presidente e ele permitiria que fossem em busca de mais empresas, ou tomaria a decisão que o coubesse tomar.

Tomou posse da palavra o conselheiro Tonildo o qual se reportou à primeira reunião acerca do assunto e afirmou que de lá para cá muita coisa havia mudado. Disse que percebeu que os 450 mil reais já não são tão imediatos, e que em defesa do seu voto disse que a ideia de fazer um jogo comemorativo, se desse para cobrir os custos que a Bomache cobriria com a antecipação do valor, deveriam considerar isso para não depender da proposta da Bomache. Disse que poderiam fazer mais um jogo comemorativo, estabelecendo venda antecipada como estavam fazendo e isso supriria com tranquilidade o que a Bomache oferece. Afirmou que a torcida do Clube é essa que está se manifestando em relação à venda dos ingressos do jogo comemorativo, e que se o Clube quisesse realizar 3 jogos, a torcida se manifestaria a favor. Portanto, disse o conselheiro, da primeira reunião acerca do assunto para cá a torcida mostrou que o Clube não precisa de uma antecipação de 450 mil reais e que o Clube não tem mais essa “corda no pescoço” como teve uns 40 dias antes, pelo menos não mais como antes. Disse que não necessitavam do dinheiro da Bomache como precisavam antes e por isso defendia a proposta da Bomache. Em resposta ao conselheiro Tonildo, o presidente do CODIR disse que hoje a situação do Clube está mais complicada do que a 40 dias atrás, que a Justiça do Trabalho aumentou para 85 mil reais o bloqueio por jogo, além dos outros bloqueios existentes. Disse que já foi pago de folha, em 2019, à atletas, mais de 1 milhão de reais e que o Clube não arrecadou isso. Paralelo a isso, o Clube lançou essa campanha que graças a Deus e à torcida, deu certo e que só com essa arrecadação dariam conta de reabrir o estádio, mas que os 450 mil reais ainda seriam necessários para honrar compromissos com atletas e funcionários. Além de tudo isso, o parecer da comissão em concordância com o CODIR sugere a preferência pela Kappa em virtude do percentual ser maior. Por fim, disse que foi levado em consideração o ponto de vista comercial e que as duas empresas teriam capacidade de produzir um produto de qualidade.

O conselheiro Domingos Renato tomou posse da palavra novamente e fez uma contribuição após ouvir às explanações dos conselheiros André, Odilardo e Simone. Ele disse que acha linda a atitude dos membros do Conselho Deliberativo de se conscientizarem e pesquisarem sobre as possíveis empresas fornecedoras de material esportivo ao Clube, e de irem mais afundo naquilo que foi designado à comissão responsável, e que tinha certeza de que se essas informações fossem conduzidas à comissão a comissão as utilizariam. Disse que

SEDE SOCIAL

Av. N^o Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



não vê a necessidade de ficar “igual cachorro mordendo rabo”, questionando o motivo de não aproveitarem as informações fornecidas pelos conselheiros supracitados.

O conselheiro José Fernando (ZeFe) , na ordem de inscrição, disse que achava um absurdo se meterem a criar outra empresa dentro do Clube do Remo para terem mais dor de cabeça. O conselheiro perguntou se existia diferença entre as duas empresas em relação ao trabalho que o Clube terá na gestão do negócio e em relação a eventuais negligências, se uma ou outra empresa cobriria ou não. O membro da comissão, Rafael Dahás, respondeu que quando foi apresentada a proposta da Bomache ao CONDEL, ela foi ao mercado e a metodologia de negócio mostrava ser a mais adequada ao Clube. E a Kappa que procurou o Clube condicionando os valores que foram à mercado. Quando o conselheiro Domingos Renato questiona sobre logística, ambas tem o mesmo prazo de fornecimento, que logística significa trazer o produto da fábrica que será produzido até o Clube, amarra em contrato e pronto, está feito. O que não se pode é afirmar que um ou outro deixarão de fazer isso ou aquilo. Por fim reiterou que estavam apresentando ali fatos reais e não suposições, e tudo estará amarrado em contrato. O presidente do CODIR contribuiu afirmando que o Clube não tem nenhum custo adicional, e da mesma forma que é feita a relação com a Topper hoje, será feito com a Kappa e a Bomache em relação a pedido, distribuição e outras questões. Comercialmente falando são idênticas, a grande diferença é que as 2 empresas vão amarrar em contrato o conhecimento do Clube sobre todas as informações referentes à distribuição de material.

O presidente do CONDEL tomou posse da palavra explicando que pelo tardar da hora e para que pudessem fazer as propocisões e deliberar, iria encerrar as inscrições com is conselheiros já inscritos. Disse ainda que houveram várias reuniões no Clube, que aprovaram o modelo de negócio, conseguiram aprimorar esse modelo de negócio e precisavam deliberar.

Em seguida, de posse da fala, o conselheiro Romano Santana afirmou que estavam na segunda reunião voltada para a decisão da nova fornecedora de material esportivo ao Clube, disse que foi formada uma comissão, que essa comissão certamente tinha feito uma pesquisa de mercado e que duas empresas haviam formalizado propostas ao Clube, logo, expôs que para ele já tinham condições de votar e decidir sobre a nova fornecedora.

O conselheiro André Cavalcante fez uso da palavra novamente fazendo uma proposta de encaminhamento, disse que esse era um tema muito importante para os próximos 3 anos do Clube, e que apesar da urgência acreditava na necessidade de amadurecer mais ainda antes de decidir. Como proposta de encaminhamento colocou que há a necessidade do CONDEL enviar representantes tanto na Kappa quanto na Bomache, para conhecer capacidade fabril, solidez financeira, entre outras questões.

Tomou posse da palavra o conselheiro Antônio Carlos da Rocha. Ele expôs que o assunto está relativamente esgotado, mas que nada é esgotado na cabeça do ser humano por existirem as subjetividades. Disse que por um momento teve seu voto decidido, depois relaxou, foi ao chão e voltou mais indeciso ainda. Disse que as coisas não são absolutas, que a comissão havia feito um trabalho espetacular, mas não matemático, e que não era pra ser matemático mesmo. Disse que existia 3 coisas fundamentais: saber se o produto a ser comprado tem qualidade, se o preço cabe no bolso e o prazo de entrega. Disse que a massa, em qualquer lugar não é burra, é exigente, e aprendeu na vida que o cliente é imponderável e

SEDE SOCIAL

Av. N^o Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



reclama de coisas que nem se imagina. Disse que aprendeu também que para conhecer deve ir atrás conhecer.

Tomou posse da palavra o Benemérito Lucival Alencar expondo que em nenhuma das propostas está sendo fornecido o enxoval completo para o clube e perguntou se já foi feito o levantamento do custo desse valor, desse restante do material que o clube precisará. Disse também que, considerando a fala do conselheiro André Cavalcante, pensa que devem pesquisar mais e principalmente ir atrás de uma empresa que forneça o material completo. Em resposta ao Benemérito, o presidente do CODIR disse que havia exposto em reunião anterior que o enxoval da Bomache estava estimado em torno de 400 e poucos mil, inclusive o modelo que havia sido aprovado no Conselho, independente da empresa, foi o modelo sem enxoval. Disse que na época mostraram inclusive os números, que pelos mesmos números da Topper, pulariam dos atuais 800 mil reais de vendas para 2 milhões e 400 mil em virtude do percentual de 35%, e mesmo que descontasse o enxoval que precisa ser pago ainda teriam uma receita líquida em torno de 2 milhões contra os 800 mil da Topper dando o enxoval. Então na prática, foi visto que não era vantajoso receber um enxoval.

Fez uso da palavra novamente o conselheiro Renan Bezerra expondo que, retomando a fala da comissão, não via problema de retomarem essa discussão quantas vezes fossem necessárias. Que não deviam se apegar ao modelo aprovado na reunião passada, pois da reunião passada até ali já teve o incremento da Kappa, ou seja, o mercado também dá as respostas quando o Clube sabe negociar, que achava prematuro saírem de lá apenas com essas duas propostas de fornecedora. O presidente do CODIR respondeu-lhe, pedindo desculpas, mas afirmando que o conselheiro havia sido infeliz na sua colocação de dizer que era irresponsabilidade ficar apegado ao modelo de negócio aprovado, ao contrário, que isso era responsabilidade pois tinha sido aprovado em reunião e precisava ser respeitado. Disse que se o conselheiro tinha uma empresa, proposta, era só apresentar, pois era fácil ficar falando que podiam haver outras empresas com propostas melhores, pois foram atrás e ninguém mais se interessou e apresentou proposta. Que não dava para ficar adiando e esperar romper o contrato com a Topper para poder discutir e aprovar, dirigiu-se ao presidente do CONDEL e disse que não tinha nenhum problema em dar prazo, mas não voltar a discussão do zero.

Por fim, o último conselheiro inscrito, Abner Luiz, explanou que sobre a visitação às fábricas, não estavam comprando um carro ou uma casa que precisavam ver em loco se a casa está boa ou se o carro está bom. Disse que se tratava de material esportivo que todo mundo tinha acesso a informações, fornecidas pela própria empresa. No entanto, mandar comissão ir pessoalmente verificar não achava cabível. Colocou que acima de tudo o Conselho Deliberativo deve ter respeito à figura do presidente, que sabe o pepino que tem tanto quanto os ex presidentes souberam, e que sabe onde dói. Disse que o atual presidente antes de assumir sabia que o Clube não tinha dinheiro para nada, mas que tem conseguido heroicamente manter o salário dos jogadores. Por fim, reiterou que a figura do presidente do Clube precisava ser respeitada.

Ao fim do debate, o presidente do CONDEL explicou que tinham 2 encaminhamentos e que o 1º era prejudicial porque tratava-se de saber se o assunto estava maduro para votar. Se estivesse maduro a votar partiriam para as propostas. Se não estivesse maduro, o CODIR e a comissão voltariam ao mercado para pesquisar mais sobre as empresas e, até,

SEDE SOCIAL

Av. Nª Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310



clubedoremo



eventualmente ir pessoalmente, se houver necessidade. Se estiver maduro o tema a votação seria de qual proposta teria preferência, pois o que havia entendido era que existia praticamente uma igualdade de condições, uma um pouco melhor, e que seria dada a preferência a quem tinha a condição melhor. Em seguida, fez o 1º encaminhamento perguntando à plenária se sentiam-se aptos a votar. Por ampla maioria foi decidido que estavam aptos a votar. Em seguida, fez o encaminhamento das propostas. Disse que haviam 2 propostas, sendo aparentemente a mais vantajosa a da Kappa, com a condicionante de resolver a questão da antecipação dos 450 mil reais. E havia a da Bomache com a condicionante de igualar as mil camisas de bonificação. Após a explicação, colocou em votação as proposições, sendo votado por ampla maioria a preferência dada a empresa Kappa, com a condicionante supracitada, sendo condição resolutive, ou seja, se ela não aceitar, será a Bomache, também condicionada a condição acima destacada, e se nenhuma das duas aceitarem, voltarão à discussão acerca do assunto.

São esses os principais acontecimentos da reunião, sendo lavrada a presente ata para registro, sem prejuízo das informações constantes na gravação realizada, o qual integra a presente ata para todos os fins e fica à disposição dos conselheiros pelo prazo de 1 ano.

AngeloDemetrius de A. Carrascosa
Presidente

Fábio Antônio Pessoa Cebolão
Vice-Presidente

Marcos Antônio Cardoso Lobato
1º Secretário

Antônio Marçal de Souza Filho
2º secretário

SEDE SOCIAL

Av. Nª Sra. de Nazaré, 962
Nazaré, Belém - PA
CEP: 66040-141 - (91) 3083-7999.

ESTÁDIO EVANDRO ALMEIDA

Tv. Antônio Baena, 348-570
Pedreira, Belém - PA
CEP: 66087-082 - (91) 3083-6090

SEDE NÁUTICA

Rua Siqueira Mendes, 252
Cidade Velha, Belém - PA
CEP: 66020-310

